



AGRO-VITAL

NUTRIENTS & ADJUVANTS

25 JAAR

1999 - 2024



JUBILEUM UITGAVE - AGRO-VITAL BV

VISIE OF GEVOEL?

HET TEAM

IN BEELD

TRI-PLEX

**THEMA-UITGAVE
PRECISIEBEMESTING**

AGRO-VITAL, MET MINDER INPUT EEN GOED RESULTAAT

Precisiebemesting

Meststof op maat is een benadering in de landbouw waarbij meststoffen nauwkeurig worden afgestemd op de specifieke behoeften van gewassen en bodemcondities. Door gebruik te maken van bodemanalyses en precisietechnologie, kunnen boeren de juiste balans van voedingsstoffen toedienen, waardoor de groei en opbrengst van gewassen worden geoptimaliseerd. Deze methode voorkomt overbemesting, minimaliseert verspilling, en bevordert een duurzamer gebruik van hulpbronnen. Meststof op maat speelt een belangrijke rol in het verbeteren van de efficiëntie en milieuvriendelijkheid van moderne landbouwpraktijken.

Molenstraat 10-1
8391 AJ Noordwolde
(0561) 433 115
www.agro-vital.nl

Mede mogelijk gemaakt door:

Agriton Group

Tekst en fotografie:

Wiebe Dijkstra

Vormgeving:

Awinash Guptar

Druk:

Reclameland



INHOUDSOPGAVE

Tijdslijn	4
Visie of gevoel?	6
Beter resultaat met minder input	8
De knop is pas ontsproten	10
Team Agro-Vital	12
Verkoper Harry Veenstra doet wat hij zegt	14
Laboratorium speelt belangrijke rol in bewaken kwaliteit	15
Research & Development	16
Tankwagens vol meststoffen worden door de afdeling productie verwerkt	18
De afdeling administratie houdt de voorraad op orde	20
Adjuvanten	22
Bladmeststoffen	24
Speciaal Meststoffen	26
Bodemanalyse paraat, voor meststoffen op maat	28
Het aandeel op de Engelse markt groeit	30

VAN HARTE GEFELICITEERD!

Bijna 25 jaar geleden werd Agro-Vital opgericht met een duidelijke missie: het ontwikkelen en leveren van duurzame producten voor een gezonde bodem, sterke gewassen en een vitale landbouwsector. Wat begon als een klein bedrijf met een visie om de agrarische wereld te verbeteren, is in de afgelopen kwart eeuw uitgegroeid tot een toonaangevende speler binnen de sector.

In de beginjaren van Agro-Vital lag de focus op het ontwikkelen van innovatieve oplossingen voor bodemverbetering en gewasbescherming. Met een diepgewortelde overtuiging in de kracht van de natuur, begonnen we onze producten te baseren op natuurlijke processen en biologische middelen. Dankzij voortdurende samenwerking met boeren, onderzoekers en distributeurs hebben we een breed scala aan producten ontwikkeld die niet alleen de opbrengst verhogen, maar ook de duurzaamheid van de landbouw bevorderen.

Door de jaren heen heeft Agro-Vital zijn positie versterkt door in te spelen op veranderende behoeften in de markt. Met investeringen in onderzoek en ontwikkeling zijn we blijven innoveren, en met een groeiend team van toegewijde experts hebben we ons assortiment uitgebreid. Onze producten, van meststoffen op maat tot geavanceerde bodemverbeteraars en duurzame gewasbescherming, worden vandaag de dag gebruikt door klanten in heel Nederland en ver daarbuiten.

Het succes van Agro-Vital is gebouwd op sterke relaties, zowel met onze klanten als binnen ons team. We zijn trots op de resultaten die we in de afgelopen 25 jaar hebben bereikt, en kijken met enthousiasme vooruit naar de toekomst. Terwijl we onze 25ste verjaardag vieren, blijven we vastbesloten om de landbouwsector verder te ondersteunen met innovatieve en duurzame oplossingen, zodat we nog vele jaren mogen bijdragen aan een vitale en bloeiende agrarische toekomst.

Op 14 november 2024 viert Agro-Vital zijn 25-jarig bestaan, en we nodigen onze klanten en relaties uit om dit feest met ons te vieren op ons terrein in Noordwolde. Tijdens het evenement zullen we terugblikken op de geschiedenis van Agro-Vital en vooruitkijken naar de toekomst, met een exclusieve rondleiding door onze nieuwe fabriek als een van de hoogtepunten. Daarnaast zullen we onze nieuwste innovatie presenteren: de triplex machine, die meststoffen volledig op maat kan produceren, wat onze inzet voor duurzame en efficiënte landbouw verder versterkt. We kijken ernaar uit om samen deze bijzondere mijlpaal te vieren!

Directie: Albert de Puijsselaar, Gjalt Jan Feersma Hoekstra, Jan Feersma Hoekstra

DE EERSTE VOORBEREIDINGEN

Jan Feersma Hoekstra is in 1999 Agro-Vital begonnen. De zeventien jaar daarvoor was hij werkzaam in de wereld van gewasbescherming, pootgoed, zaai-zaad en kunstmest. Eerst als teeltadviseur, later als directeur van Alliance en Holland-Fyto.

In die tijd realiseerde hij zich al dat de landbouw een andere koers zou moeten varen. "De efficiëntie van meststoffen was niet goed genoeg". Door met Agro-Vital in te zetten op bladmeststoffen en microgranulaten wist hij meststoffengift bij telers flink te reduceren. Zonder in te leveren op opbrengst.



Overname 50% aandelen
Agriton

Eerste contacten
Flex Fertiliser

Oprichting Agro-Vital UK



1999

2000

2001

2001

2007

2010

2010

2010

2010

⋮
Introductie van
Efficiënt 28



⋮
Verkrijging vertegenwoordiging
Flex fertiliser systems



FLEX Fertilizer System

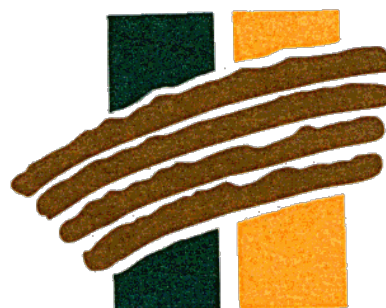
-less gives more!

DISTRIBUTEUR HEADLAND

Headland Chemicals benoemt Agro-Vital als distributeur voor de Benelux.

Vanuit hun kantoor in Dordrecht en opslag in Noordwolde begint de samenwerking, met een focus op adjuvanten en vloeibare bladbemesters op basis van nitraat en carbonaat, die effectief zijn én zacht voor gewassen.

Door de groei van Agro-Vital en Agriton worden taken gecentraliseerd, en sinds 1 januari 2005 zijn de administratie en logistiek van Agro-Vital verhuisd naar het kantoor van EM Agriton BV. Beide bedrijven worden voortaan ondergebracht in Agriton Holding BV.



MOLENSTRAAT 10

Sinds de opening van hun moderne pand in Noordwolde in 2010 heeft Agro-Vital de ruimte om volop te groeien en innoveren. De vorige locatie aan de Industriestraat bood onvoldoende ruimte voor hun ambitieuze plannen. "In het oude pand was mijn kantoor deels in het laboratorium gevestigd," lacht directeur Jan Feersma Hoekstra.

In 2011 werd gebouw 10C toegevoegd en vervolgens kwamen gebouwen D, A en B erbij in 2016, 2017 en 2019. Inmiddels omvat het bedrijfsterrein van Agro-Vital meerdere panden, perfect ingericht voor innovatie en verdere uitbreiding. Met de nieuwe locatie is Agro-Vital klaar om hun ambities te verwezenlijken en hoogwaardige producten te ontwikkelen.



Importeur van
P-Focus



Internationale uitbreiding
Ierland, Polen & Duitsland



Covid
Stilstand



2011

2012

2013

2015

2017

2018

2019

2020-2022

2024



Start
Groeï in Balans



Importeurschap
Humostart



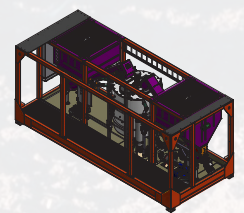
Betrekking van
nieuwe opslag loods



Aanschaf Tri-Plex
Maatmeststof machine



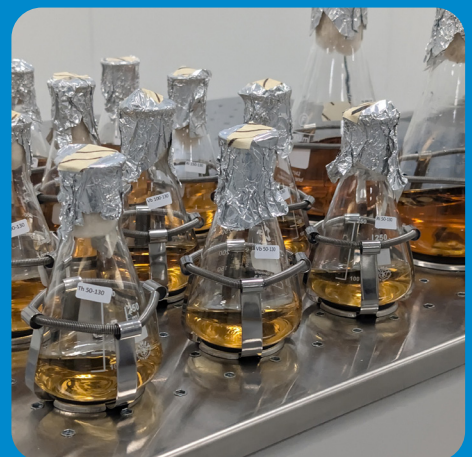
Tri-Plex menger:
van ontwerp naar bouw



LABORATORIUM

Drijvende kracht achter het laboratorium van Agro-Vital is directeur Jan Feersma Hoekstra. Op de Hogere Landbouwschool deed hij de studierichting onderzoek akkerbouw en werd hij gegrepen door de inzichten en passie voor onderzoek van het team leerkrachten dat er in de jaren tachtig werkzaam was. 'Het was een goed team dat mijn hele denkwereld heeft veranderd.' De inmiddels allang gepensioneerde Siem Simons – autoriteit op het gebied van aaltjes – is nog steeds met onderzoek voor Agriton bezig.

We nemen maar aan en zijn niet kritisch genoeg. In het Engels spreekt men van 're-search' oftewel 'opnieuw zoeken'. Dat spreekt me aan.'



VISIE OF GEVOEL?

- Jan Feersma Hoekstra



In visie zit het woord kijken, televisie is daar een mooi voorbeeld van. Het is een kijk op de zaak waarop je beslissingen neemt voor de toekomst. Maar waar komt dan die visie vandaan? Die komt niet uit het niets, toch?

Ik denk dat dit komt door een combinatie van praktische ervaringen te vergelijken met de theoretische wetenschap. Op de lagere landbouwschool leerde ik dat er op grasland minimaal 300 kilo zuiver 'N' gegeven moest worden om per hectare voldoende eiwit in het gras te krijgen. Waar dat gebeurt, kon je aan het vee wel zien, die dieren zaten niet lekker in hun vel. Dat moest anders kunnen dacht ik toen al.

Toen ik vijftientig jaar geleden de eerste stappen zette voor de oprichting van Agro-Vital, dacht mijn boekhouder dat ik gek was geworden. Ik had een goede baan als directeur bij Alliance en tegelijkertijd bij Holland Fyto en wilde toen een bedrijf beginnen in bladmeststoffen, speciaal meststoffen en adjuvanten. Hij dacht dat daar geen markt voor was. Het was Justus von Liebig die ooit heeft gezegd dat; "als de natuur in tegenspraak is met de praktijk dan heeft de natuur altijd gelijk". Ik zag dat het steeds moeilijker was om de natuur te dwingen in wat wij wilden bereiken, dat moet dan dus anders. En dat heeft de tijd inmiddels bewezen, het kan ook duidelijk anders maar we zijn er nog lang niet.

Onze visie, gebaseerd op wetenschap en praktijk is dat we moeten streven naar een samenwerking met die natuur. Het doel van Agro-Vital is om te produceren van voldoende kwantiteit met minimaal dezelfde kwaliteit met een significante vermindering van de belasting op ons milieu. Betere benutting van

Gewasbeschermingsmiddel (GBM) en bemesting is daarbij een hoofddoel geworden. Dus niet zonder GBM en bemesting, maar met een betere benutting van GBM en bemesting en daardoor in haar totaliteit dus minder.

DOEL BEREIKT

Hebben we dan ons doel bereikt? Zo gaat dat meestal niet. Met de weg naar het doel komt steeds meer kennis en inzicht aan het licht en dat scheidt weer nieuwe doelen. Als je doet wat je altijd deed dan krijg je wat je altijd had. Die weg stopt niet. Zo zijn wij tot het inzicht gekomen dat we met de plantenvoeding door zoute meststoffen eigenlijk in strijd zijn met de natuur.

BALANS

Hoge zoutconcentraties in de bodem brengen de verhoudingen in onbalans en hebben een grote invloed op de water-opneembaarheid van planten. Slemp, verdichting en droogte zijn daarvan vaak het gevolg. En dat is een onderdeel waar Agro-Vital zich ook op richt. We moeten gaan kijken hoe we de zoutlast in de bodem kunnen verminderen of zelfs kunnen stoppen. Een taak waaraan we de komende jaren de nodige tijd moeten besteden.

Kijken hoe de natuur het doet, is vooral kijken en bestuderen. Dat is ook de reden dat de Agriton Group zich op het complete plaatje richt. Als specialist weet je veel van weinig, maar een gezonde discussie tussen specialisten blijkt altijd weer moeilijk. We moeten kijken naar het totale plaatje. Alles grijpt in elkaar in de natuur. Als je iets doet in die cirkel is de vraag wat is dan het gevolg voor de totale kringloop.

WONDERMIDDELEN?

Plantversterkers en bodemverbeteraars waarmee kleine hoeveelheden grote wonderen doen, passen daar niet in. Hoe komt het dat onze bodems slecht zijn en zijn die wel zo slecht? Hoe kan het dat onze planten zo zwak zijn? En wat is daarvan de oorzaak? Deze vragen kun je wel oplossen met een visie op het gehele systeem, maar je lost het niet op met wondermiddelen. Echter, de informatie die de agrariërs binnen krijgen is vaak eenzijdig en gekleurd. Het wordt steeds moeilijker om onderscheid te maken, maar dat wordt ook anders, denk ik.

TOEKOMST LANDBOUW

Artificial Intelligence (AI) gaat de komende jaren een steeds grotere rol in ons leven spelen en dus ook in de landbouw. De kennis die nu bij boeren komt kan steeds gemakkelijker worden getoetst en dat geldt ook voor de adviezen. Dit gaat in onze visie gepaard met veranderingen in de gehele keten. Niet alleen voor de boer, maar ook voor alles wat met het boeren te maken heeft. En dus ook voor ons als bedrijf! Goede landbouwkundige kennis, gebaseerd op een goede mix van ervaring met biologische, natuurkundige en scheikundige processen, wordt daarbij essentieel.

Dat is wat Agro-Vital altijd heeft nagestreefd. Daarin ligt voor ons de uitdaging en dat zal zo blijven voor de toekomst. Zorg dat de processen in de natuur voorop staan, dat verzekert ook een goede toekomst voor de planeet en voor alles wat daar leeft.

BETER RESULTAAT MET MINDER INPUT

- Gjalt Jan Feersma Hoekstra





Begin over efficiënter bemesten en Gjal't Jan Feersma Hoekstra slaat helemaal aan. 'Agro-Vital was één van de eersten die met deze technieken begon. Efficiëntere manieren om kunstmest op de plaats te krijgen waar het nodig is. Zonder verlies aan product en zonder gevaar voor uitspoeling. En niet minder belangrijk: zonder dat de zoutlast in de bodem te hoog wordt. En dat betekent: behoud van een rijk bodemleven. Geen wonder dat steeds meer akkerbouwers en intussen ook veehouders op dit systeem zijn overgestapt, van korrel- naar vloeibare kunstmest.

Behoud van een rijk bodemleven zit bij Gjal't Jan in de genen. Dat heeft hij aan de keukentafel meegekregen van zijn vader Jan Feersma Hoekstra. Die droeg vorig jaar de directiehamer van Agriton/Agro-Vital over aan zijn zoon. Na werkperiodes in Canada en Singapore koos Gjal't Jan in 2013 voor het bedrijf in Noordwolde. Het bedrijf bestond toen nog uit twee aparte afdelingen met hetzelfde doel. Het eerste werd in 1991 opgericht door Frits van den Ham, het tweede in 1999 toen Jan Feersma Hoekstra zijn aandelen overnam.

25-jaar Agro-Vital, een mooie mijlpaal, zegt Gjal't Jan: 'Als jongste directielid heb ik daar ongeveer de helft van meegemaakt. Agro-Vital begon immers in 1999, en mijn avontuur bij de firma pas in 2013. In de twaalf jaar dat ik hier werk is er een hoop veranderd. Niet alleen bij ons, maar in de gehele sector. Concepten waarin Agro-Vital pionier is geweest zoals vloeibare bemesting, bladbemesting en precisiebemesting zijn steeds meer gemeengoed geworden. Ook onze focus op bodemvruchtbaarheid, en de toepassing van microbiologie dringen steeds verder door. Onze idealistische visie wordt steeds meer werkelijkheid.

Wat die idealistische visie inhoudt? Beter resultaat bereiken met minder input. Rendement op hetzelfde niveau of beter, met minder negatieve effecten voor het milieu. Agriton en Agro-Vital helpen met producten die het mogelijk maken een eenzijdige manier van boeren om te buigen in een verantwoord grondgebruik. Dat is de laatste jaren in een versneld tempo gebeurd. Door de agrarische sector en door ons bedrijf. Mensen zijn steeds beter opgeleid en de consument steeds kritischer. Dat vraagt in de praktijk om een betere en duidelijker uitleg en onderbouwing. Daar is volgens ons nog veel onderzoek voor nodig en dat gaan we doen.

Toch is ons doel nog niet bereikt. Veel landen in de wereld zijn nog niet zo vooruitstrevend als Nederland. Hele delen van de wereld zijn aangewezen op de traditionele granulaatmeststoffen. De efficiëntie van deze meststoffen is laag en de negatieve milieu-impact ervan onnodig hoog (uitspoeling, verluchting). Het lijkt me een mooie ambitie om ook in die gebieden de voordelen van efficiënter bemesten onder de aandacht te brengen.

De wereld wordt steeds platter. De afstanden worden kleiner en alles gaat rapper. Ook nieuwe ontwikkelingen. Daar proberen we zo goed mogelijk op in te spelen. Ook internationaal. Een voorbeeld: Veel meststoffen hebben in het kader van wet- en regelgeving inmiddels een EU-logo (een CE-markering), ook die van ons. Dat maakt het makkelijker om onze activiteiten uit te breiden in de richting van andere landen, Duitsland, of Spanje. Dit biedt grote kansen voor ons bedrijf, en de gedachte om onze idealistische visie ook buiten Nederland verder te ontwikkelen motiveert enorm.'

DE KNOP IS PAS ONTSPROTEN

– Albert de Puijsselaar



Albert de Puijsselaar heeft het allemaal meegemaakt. De eerste gesprekken met de grondlegger van duurzame landbouw, Frits van den Ham, de groei van het bedrijf Agriton in Noordwolde, de komst van landbouwspecialist Jan Feersma Hoekstra, de samenvoeging van Agriton en Agro-Vital en de forse bijdrage die het bedrijf leverde aan een gezondere land- en tuinbouw, in Nederland en ons omringende landen. 'Een mooi begin', zegt De Puijsselaar, 'maar de knop is eigenlijk pas ontsproten, de grote stappen staan er nu aan te komen.'

De Puijsselaar kwam in 1995 van de hogere landbouwschool en had maar één doel: de wereld verbeteren. Op de agrarische beurs van Joure kwam hij landbouwkundige Frits van den Ham tegen en raakte geïmponeerd door zijn theorie: met de land- en tuinbouw zijn we op de verkeerde weg. Niet alleen stikstof, kali, en fosfaat zijn nodig om gewassen te laten groeien, maar ook andere elementen en vooral micro-organismen, zoals de Japanse professor Teruo Higo in die tijd verkondigde. Geen wonder dat De Puijsselaar z'n plek snel had gevonden.

IN EEN VERSNELLING

Het bedrijf kwam in een versnelling toen Jan Feersma

Hoekstra aan de deur kwam en hij met De Puijsselaar, Agro-Vital oprichtte. Feersma Hoekstra kwam uit de reguliere handel in kunstmest en gewasbeschermingsmiddelen. Hij zag dat het gebruik van chemie op dat terrein een doodlopende weg was. Nu is hij de grote deskundige op het gebied van de bodem en kent hij alle manieren hoe die verbeterd kan worden. Zonder verandering wordt het steeds moeilijker de grond te bewerken, neemt de resistentie tegen middelen en de onkruiddruk toe.

Agriton richtte zich speciaal op de melkveehouderij –verbetering van de bodem, onder meer door betere organische mest-, Agro-Vital heeft het oog meer op de akkerbouw en dan met name bemesting en gewasbescherming. Vloeibare bemesting begint ook meer en meer door te dringen in de weidebouw. Grootste voordeel: minder en gericht bemesten en zorgen voor minder zout in de bodem. De slogan is: Houdt uw bodemanalyse paraat, dan komen wij met de juiste meststof op maat. Dat is de toekomst, zeggen Agriton en Agro-Vital.

De Puijsselaar zei het al bijna tien jaar geleden: Wat bemesten betreft gaat het niet meer om de hoeveelheid, maar om de vorm en het tijdstip. Meer doen

met minder, is nog steeds de leidraad van het bedrijf. Ook al tien jaar geleden constateerde akkerbouwer Jack Bergsma in Boijl dat de opbrengst van zijn poot aardappelen 5 procent hoger was bij het gebruik van Humostart –een startmeststof met 50 procent snel opneembare fosfaat, 11 procent stikstof en 1 procent zink- in combinatie met de vloeibare Flex Fertilizer.

FEEST EN OPEN DAG

Agro-Vital bestaat intussen 25 jaar. Reden voor feest, een jubileummagazine en een interessante open dag op donderdag 14 november in Noordwolde. Sprekers over volhoudbare land- en tuinbouw, een rondleiding langs de laboratoria en een blik in de nieuwe reïncultuur-fabriek, die is opgezet door Jan Feersma Hoekstra nadat hij vorig jaar de leiding van het bedrijf had overgedragen aan zoon Gjalt Jan Feersma Hoekstra. Jan is 67 jaar en blikt tijdens de open dag terug op zijn werkzame leven.

De open dag kent drie thema's. De eerste is de zogenoemde Tri-plexmachine, een menginstallatie voor meststoffen. Het eerste model staat bij Hoogland BV in Leeuwarden. Daar kunnen ze nu meststoffen op maat leveren op basis van de behoefte van de grond. Het prototype is ontwikkeld door Jan Feersma Hoekstra en wordt besproken tijdens de open dag.



Het tweede thema vormen de eveneens door Jan Feersma Hoekstra ontwikkelde reïnculturen op basis van zuivere stammen. Agriton produceert Microferm onder Japanse licentie. De toenemende regelgeving op dit terrein maakt het noodzakelijk eigen bacteriestammen te ontwikkelen en compleet nieuwe producten aan te bieden. Het derde thema van de open dag gaat over de noodzaak van kwalitatief goed water voor gewasbeschermingsmiddelen. Dat is noodzakelijk om goede resultaten te kunnen bereiken. Het water moet schoon zijn, niet te hard, niet te zout en moet de juiste pH hebben. Pas dan werken de gewasbeschermingsproducten, hechter/uitvloeier, de aanzuurder/waterconditioner en driftreductiemiddel het beste.

VOL IDEALEN

Albert de Puijsselaar is 55 jaar en zit nog vol idealen. Hij tracht een brug te slaan tussen bestrijdingsmiddelen -dood- en gewasbescherming -leven-. De plant zoveel kracht geven dat ziekte buiten de deur kan worden gehouden. Een duurzame kringloop in het belang van plant, dier en mens. Daarvoor is een soort OVO-drieluik nodig: onderwijs, voorlichting en onderzoek. Niet meer, maar beter. Via technische vooruitgang naar effectiviteit, efficiëntie en productiviteit.



Directie van links naar rechts: Albert de Puijsselaar, Jan Feersma Hoekstra & Gjalt Jan Feersma Hoekstra

TEAM AGRO-VITAL

#TEAMBLAUW

Bij Agro-Vital draait alles om een optimale samenwerking van het personeel, dat verdeeld is over vier gespecialiseerde teams: Administratie, Verkoop, Laboratorium en Productie. Elk team heeft een unieke rol en verantwoordelijkheden, maar samen vormen ze als het ware de puzzelstukken die naadloos in elkaar vallen om Agro-Vital succesvol te laten opereren.

Deze vier teams zijn onmisbaar en vullen elkaar aan, als puzzelstukken die samen een compleet geheel vormen. Dankzij deze samenwerking kan Agro-Vital zich blijven onderscheiden als betrouwbare partner binnen de sector.





Het **administratieteam** zorgt voor de financiële en logistieke basis van het bedrijf. Zij beheren de budgetten, verwerken de gegevens en zorgen ervoor dat alle interne processen soepel verlopen. Zonder hun nauwkeurigheid en oog voor detail zouden de andere afdelingen niet efficiënt kunnen werken.



De **verkoopafdeling** legt het contact met klanten, onderhoudt relaties en brengt de producten van Agro-Vital onder de aandacht. Dit team is de schakel tussen het bedrijf en de markt, en hun werk is essentieel voor het realiseren van omzet en groei.



In het **laboratoriumteam** draait alles om kwaliteitscontrole en innovatie. Zij waarborgen dat de producten voldoen aan de hoogste normen en zoeken continu naar verbeteringen en nieuwe toepassingen, wat Agro-Vital een sterke positie op de markt geeft.



Het **productieteam** zorgt ten slotte voor het daadwerkelijke productieproces. Met precisie en vakmanschap produceren zij de goederen die uiteindelijk bij de klant terechtkomen, waarbij efficiëntie en kwaliteit altijd voorop staan.



VERKOPER HARRY VEENSTRA DOET WAT HIJ ZEGT



Harry Veenstra (67) maakt deel uit van een verkoopteam, dat verder bestaat uit Gjalt Jan Feersma Hoekstra, Jan Feersma Hoekstra, Frans Mooij, Arend van der Horst, Cynthia de Kock, Tjalling Legendal en Maurice Olthuis. Harry Veenstra mag dan officieel met pensioen zijn, maar zijn passie voor zijn werk bij Agro-Vital houdt hem actief. Hij begon 20 jaar geleden bij Agriton en verkoopt ook de producten van Agro-Vital. Veenstra is gespecialiseerd in meststoffen en adjuvanten, stoffen die de effectiviteit van gewasbescherming verbeteren. Hij ondersteunt een dealernetwerk van zo'n 40 dealers die hij regelmatig bezoekt en begeleidt, waarbij klanten vaak persoonlijk contact zoeken voor advies.

Veenstra is bereid vroeg op te staan om dealers te begeleiden, soms om half vier 's ochtends om vóór de files een klant te bereiken. Dit betekent een indrukwekkende 60.000 tot 70.000 kilometer per jaar op de teller. In de beginjaren hield hij vooral lezingen bij studieclubs, waar hij boeren informeerde over onderwerpen als waterkwaliteit en de juiste pH-waarde voor hun gewassen, belangrijk voor het optimale gebruik van Agro-Vitals producten.

Agro-Vital biedt een uitgebreid assortiment aan: 11 soorten adjuvanten, 16 bladmeststoffen, 7 vloeibare meststoffen (waaronder Flex Fertilizer) en 8 ureumproducten voor gewassen zoals aardappelen, graan en mais. Het doel is altijd om met minder meststoffen toch hoge opbrengsten te behalen, iets wat steeds belangrijker wordt door de strengere regelgeving rondom meststoffen en gewasbescherming. Als vervanger voor fosfaat levert Agro-Vital bijvoorbeeld Crystal Green, korrels gemaakt van gerecycled materiaal die de groeistart van planten bevorderen. Dit en andere producten zijn uitgebreid getest op proefboerderijen zoals Ebelsheerd in Nieuw Beerta.

Het contact met boeren en het onderweg zijn maken het werk voor Veenstra nog steeds boeiend. Samen met een hecht team van collega's bezoekt hij boerenbedrijven door heel Nederland, waarbij hij bijvoorbeeld meerdere varkenshouders op een dag ziet en per bezoek speciale kleding aantrekt. Veenstra's eerlijke benadering en betrokkenheid – klachten snel oplossen en eerlijk communiceren – zijn voor klanten doorslaggevend, wat blijkt uit het groeiende klantenbestand en de stijgende omzet. Ondanks de afname in het aantal boeren, blijft de vraag naar duurzame oplossingen en de marktpotentie voor Agro-Vital aanzienlijk.

LABORATORIUM SPEELT BELANGRIJKE ROL IN BEWAKEN KWALITEIT



LABORATORIUM

Als bedrijf wil je er zeker van zijn dat ingekochte producten voldoen aan alle kwaliteitseisen. Agro-Vital beschikt over een relatief groot laboratorium waar vier mensen werken. Ingrid Westra-Visser uit Grou is daar één van. „Bepaalde producten komen als bulk bij ons binnen en worden dan omgepakt. We doen een kwaliteitscontrole bij elke partij. Het is wel eens voorgekomen dat we iets hebben afgekeurd, bijvoorbeeld bij het vinden van verontreiniging.”

Voor een chemisch laborante als Ingrid is kwaliteitscontrole een belangrijk onderdeel van haar werk, maar niet ingewikkeld. Bij meststoffen draait het voor een groot deel om de pH- en EC-waardes; een onjuiste pH (zuurgraad) en een te hoog zoutgehalte (EC) kunnen de opname van voedingsstoffen en de groei van de plant belemmeren. Daarnaast wordt in het laboratorium ook de hoeveelheden voedingsstoffen, zoals het NPK-gehalte, in de geleverde producten gecontroleerd.

Ingrid doet dit uitdagende werk samen met haar collega's Foklien de Wal – Spoelstra, Joke Hoekstra en David Bouwers. „We hebben een heel leuk team. Geen dag is bij ons hetzelfde en er is veel ruimte voor eigen inbreng. Het is veelzijdig werk. Ik denk dat we jaarlijks tussen de 100 en 200 Agro-Vital monsters ter controle krijgen. Daarnaast krijgen we ook vragen van klanten, bijvoorbeeld over het mengen van bepaalde meststoffen. Dan onderzoeken wij of er geen ongewenste reacties optreden. Ook wordt de kwaliteit van 'spuitwater' van klanten onderzocht. De pH, EC en hardheid van het water beïnvloeden hoe goed planten meststoffen kunnen opnemen. We bieden oplossingen om het water aan te zuren, wat zichtbaar wordt door een kleurverandering van het water.”

Een derde aspect van het laboratoriumwerk is het helpen ontwikkelen van nieuwe producten. Zo bestaat nu het innovatieve idee om speciale vloeibare meststofmixers neer te zetten bij meststoffenleveranciers om ter plekke voor hun klanten maatmeststoffen te kunnen maken. „Wij maken op het laboratorium dan bepaalde combinaties om te testen of deze niet kristalliseren of reageren. Blijft de meststof wel stabiel? Als laborant wil je dan ook nog specifieke organische verbindingen aantonen.” Er is dus volop variatie in het werk!



7. ONDERZOEKSLOCATIE ROL LELIES (VLEDDER, DRENTHÉ)

ROL Lelies is een onderzoeks- en demonstratiecentrum dat zich richt op de teelt van lelies. Het centrum heeft als doel de lelieteelt te optimaliseren door middel van innovatie, kennisuitwisseling en duurzame teeltmethoden. Agro-Vital heeft hier onderzoek gedaan met bladmeststof Quadro, om bij te dragen aan een duurzame lelieteelt.

8. CENTRAAL ADVIESORGAAN FRUITTEELT, WAARDENBURG (CAF)

Dit is een organisatie in Nederland die zich richt op de fruitteeltsector. Het proefstation CAF speelt een belangrijke rol in het verzamelen en verspreiden van kennis en advies voor telers van fruitgewassen, met een focus op innovatie en duurzaamheid. Agriton Group / Agro Vital heeft hier onderzoek gedaan naar het verwijderen van honingdauw en daarmee voorkomen van roetdauw.

ONDERZOEKSSAMENWERKING 'GROEI-IN-BALANS'

Verschillende onderzoeken die Agro-Vital in de afgelopen 25 jaar heeft uitgevoerd, werden verricht onder de vlag van "Groeï in balans!" Dit is een



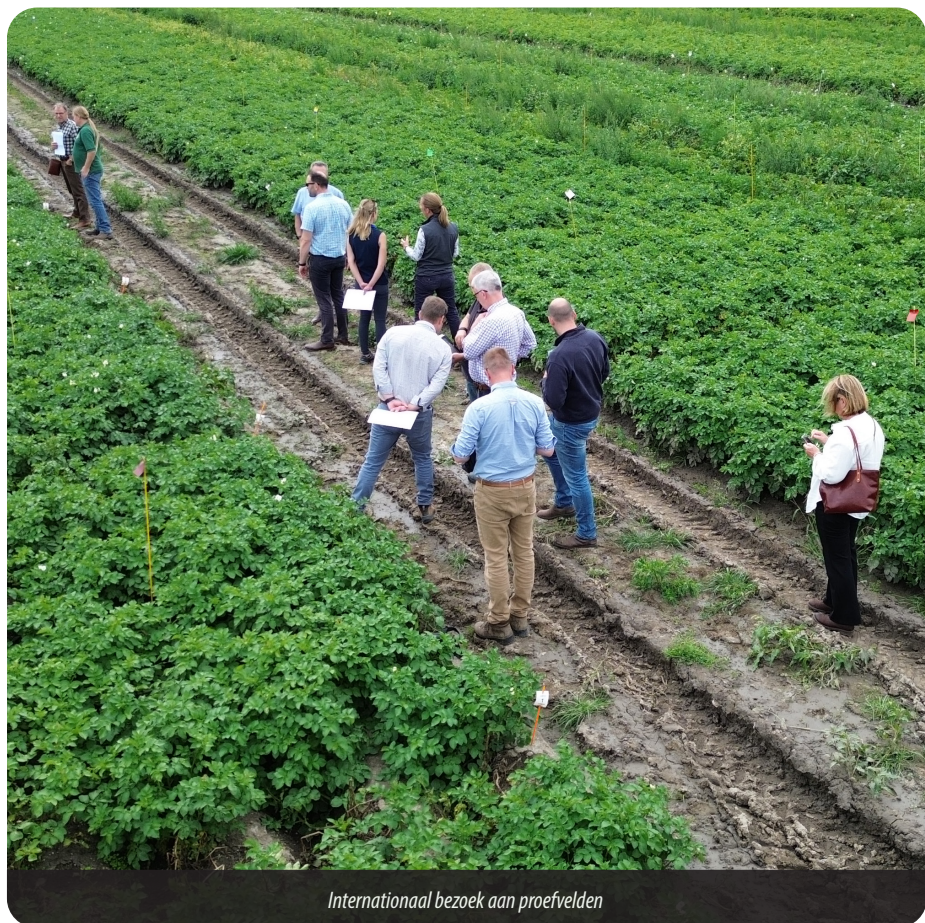
onderzoekssamenwerking tussen Agro-Vital en verschillende andere bedrijven die gezamenlijk kennis en ervaring delen op gebied van efficiënt bemesten. Door actief met elkaar de kennis te delen en verder uit te diepen wordt de vooruitgang versneld. De partners zoeken steeds naar verbeteringen om te komen tot een optimale bemesting en een kwalitatief beter product wat niet ten koste gaat van de kwaliteit van de bodem. Sterker zelfs, zij streven ernaar de kwaliteit van de bodem en bodemleven te verbeteren door meer organische mest te gebruiken zodat de landbouw en de opbrengsten duurzamer worden, ondanks dat er minder bemest wordt.

SCHAPPELIJK BAAR IN ONZE SECTOR.

markt die de mooiste zaken beloven. in zwang, dan weer zijn de zeewierex- en op de folder moeten geloven, zorgt elke meeropbrengst, en het werkt altijd.

de vlotte producten de beloofde meeropbrengsten goed voor betaalt. Agro-Vital heeft de afgelopen komen we gelukkig ook producten en toepassingen voor de teler. Producten die het verschil maken in duurzaamheid van de bedrijfsvoering. We noemen ze der de loep. Zo'n proces heeft verschillende stadia. ons laboratorium beproefd. Bij goed resultaat wordt daarna wordt pas de stap gemaakt naar degelijke lijke proeven.

appelijke proeven minstens drie jaar achter elk seizoen anders is. Op deze pagina pre-rijen, die al meerdere jaren onafh- n gedaan. Specificaties van deze te vragen bij Agro-Vital.



Internationaal bezoek aan proefvelden



TANKWAGENS VOL MESTSTOFFEN WORDEN DOOR DE AFDELING PRODUCTIE VERWERKT

Er zijn in Noordwolde vermoedelijk maar weinig mensen die beseffen hoeveel tankwagens met meststoffen aan de Molenstraat voor Agro-Vital arriveren. In het voorjaar kunnen dat er zo twee per dag zijn met 22.000 liter aan boord. „Dat loopt het hele seizoen door”, zegt oudgediende Frans Mooy (63).

Samen met zijn collega's Rick Eijbergen, Nick Doodhagen, Marc van Dijk, Patricia Meppelink, Aukje Dijkstra, Jente van Es, Ryan Baron, Dina Daguinotas, Diana van Velzen en Enrico de Puijsselaar moet Frans Mooy er voor zorgen dat de lading van die tankwagens verwerkt wordt. Dat betekent dat vloeibare meststoffen worden over gegoten in IBC-containers van 1000 liter. „We tappen ze zelf af en zetten ze in de voorraad. Uit

die containers tappen we de vloeistof ook wel weer af tot containers van 20 liter. We hebben het vooral over vloeibare kunstmest als bladvoeding. Overigens komt niet alles aan bij ons bedrijf. Soms gaat het ook wel rechtstreeks naar een grote klant.”

Vanaf de afdeling administratie komt bij de afdeling productie een bon binnen en dan gaan we aan de slag. Mooy: „En als het heel veel bonnen zijn, dan roep je er iemand bij. Maar de bestelling gaat hoe dan ook weg. We zijn bij Agro-Vital nu eenmaal heel flexibel. Dat moet je ook zijn. Ik hou van de afwisseling en het werk is hier geen dag hetzelfde.” Deze dynamische afdeling zorgt er dus voor dat een bestelling klaar is voor verzending in vrachtauto's. De mensen helpen kortom niet alleen bij het lossen, maar ook bij het laden.

Mooy vraagt ook nog speciaal even de aandacht voor het moderne shuttlesysteem in de opslagloodsen. De groei van het bedrijf vroeg om een efficiënter gebruik van de bestaande ruimte in de loodsen. „Het



Frans Mooy vult voorraad aan doormiddel van het shuttle-systeem



shuttlesysteem bespaart veel ruimte”, zo zegt hij trots. De shuttle maakt het mogelijk dat je elke opslagrij tot vier verdiepingen zonder problemen kunt vullen. Zodra de gehele rij vol is gezet, pak je met de vorkheftruck de beweegbare shuttle om aan de volgende rij te beginnen.

De hal biedt ruimte voor 23 rijen pallets met acht stuks achter elkaar in vier verdiepingen. Het was al met al volgens de directie een kostbare investering met twee semi automatische shuttles. Maar de loods kan tot het dak worden vol gezet met pallets zonder ook maar één centimeter aan ruimte te verliezen.

Mooy: „We creëren zo meer ruimte in de gebouwen, we zijn te groot gegroeid.” En dat is - met een stevige knipoo - de keerzijde van het maar groeiende succesverhaal Agro-Vital.



Cans vertappen (Jeffrey Zuil)



Afvullen van een tankauto. Van links naar rechts: Rick Eijbergen, Jente van Es en Aukje Dijkstra



DE AFDELING ADMINISTRATIE HOUDT DE VOORRAAD OP ORDE

ADMINISTRATIE

De eerste stap naar succesvol voorraadbeheer is het bijhouden en volgen van je voorraad. Alleen door alle verkopen en transacties bij te houden kun je betere inkoopbeslissingen nemen. Tjalling Legendal (48) uit Heerenveen weet daar alles van. Al ruim 6 jaar zit hij in de binnendienst van Agro-Vital. Tjalling zit niet alleen op kantoor. Marieke Haverschmidt, Laura van den Bosch - Marks, Meintje van der Wagen, Bate Zandbergen, Ricardo de Puijsselaar, Joop van der Kamp, Mhairu Blom, Naomi Groen en vormgever Awinash Gupta zitten ook op de afdeling administratie. Het werk van Tjalling is deels seizoengebonden. In de herfst doet hij de inkoop voor het nieuwe jaar en hij houdt alle voorraden bij.

„Ik heb ook de contacten met de leveranciers. Het gaat dan over prijzen en leveringsvoorwaarden. Ik doe de bestellingen bij de leveranciers. Die zitten voor Agro-Vital grotendeels in het buitenland. Waarom? Omdat sommige producten gewoon niet in ons land worden gemaakt. We zijn in feite een groothandel. We leveren weer door aan de dealers.” Het is op zich een redelijk stabiele markt. „Eerst kijk je wat er in een jaar is overgebleven, dus controle van de voorraad. Op basis daarvan bestel je voor het hele volgende jaar, dus ook op basis van de verkoopcijfers van dit jaar. En daar ga je dan 10 of 20 procent boven zitten. We krijgen korting als we juist vroegtijdig helpen bij leveranciers een piek te vermijden.” Al zijn er producten van Agro-Vital die ook tijdens het seizoen wel worden bijgekocht. Zo kan het klimaat van invloed zijn op het werk op de afdeling administratie. Neem het natte voorjaar van 2024. „We moesten bij klanten flink corrigeren om alsnog voldoende stikstof in de planten te krijgen. Dan zie je dus ineens de vraag naar het product Efficiënt 28 flink toenemen.” En dan hebben we het over een product waarvan de kostprijs kan fluctueren. Om een ureum-product te maken is namelijk veel energie (aardgas) nodig. De prijs van Efficiënt 28 is dus in feite gekoppeld aan de aardgasprijs. Dat betekent dus voor Legendal extra kostprijscalculaties in de loop van het jaar.

Door de jaren heen zijn de verantwoordelijkheden van Tjalling Legendal ook gegroeid. Dat maakt het werk leuk, al is heel veel van zijn werk toch vooral het verwerken en versturen van e-mails. Hij zou wel graag wat meer feeling met de praktijk hebben, zo heeft hij intern aangegeven. „Ik wil vaker het veld in.” Aan de andere kant zijn de vele buitenlandse contacten toch ook uitdagend. „Ik doe alles in het Engels, daar kom ik wat verder mee dan in het Duits. Ik moet ook rekening houden met tijdsverschillen met bijvoorbeeld producenten in Amerika en Canada.” In het voorjaar is het heel druk, want dan gaan alle bestellingen die bij Agro-Vital zijn binnen gekomen, de deur uit. En de afdeling doet er alles aan om bestellingen die voor 12.00 uur binnenkomen de volgende dag bij de klant te hebben. Legendal: „Dat lukt in meer dan 95 procent van de gevallen.”



Het opmaken van een brochure. Van links naar rechts: Bate Zandbergen & Awinash Gupta



De voorraad bijwerken. Van links naar rechts Tjalling Legendal en Ricardo de Puijsselaar



Notulen bespreken. Van links naar rechts: Joop van der Kamp & Naomi Groen



Telefonisch besteladvies geven (Marieke Haverschmidt)



Naast ons vaste team willen we graag onze waardering uitspreken voor het vakantie- en oproeppersoneel en de stagiaires die elk op hun manier een belangrijke rol spelen binnen ons bedrijf. In drukke periodes kunnen we altijd rekenen op de inzet van onze oproep- en vakantiekrachten, die met hun flexibiliteit en enthousiasme bijdragen aan het soepel verlopen van ons werkproces.

Onze stagiaires brengen daarnaast frisse ideeën en vernieuwende inzichten met zich mee, en zij nemen vraagstukken op zich waar wij zelf vaak niet aan toekomen. Hun bijdrage is van onschatbare waarde en helpt ons om continu te blijven leren en innoveren.

Aan al deze collega's, die ons versterken op hun eigen unieke manier, willen wij graag onze dank uitspreken. Dankzij hen zijn we in staat om samen verder te groeien en onze ambities waar te maken.

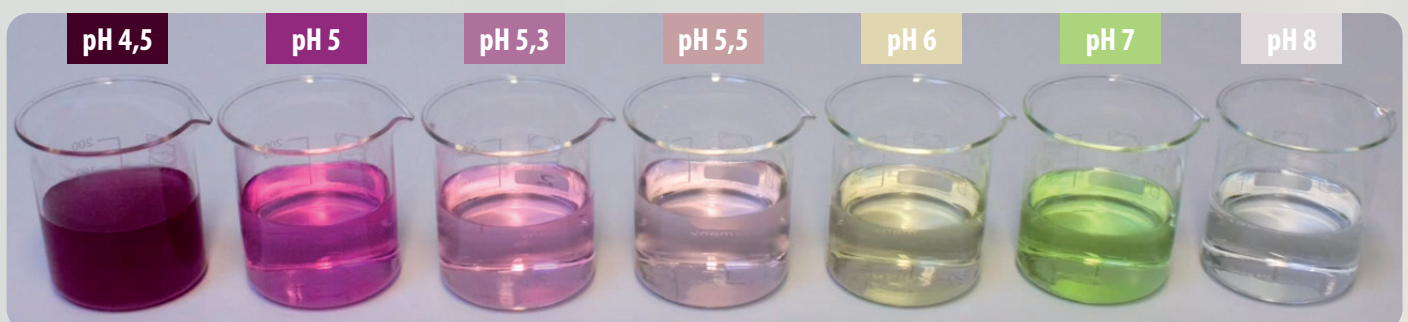
ADJUVANTEN

Hulpstoffen of adjuvanten kunnen door hun zeer specifieke eigenschappen de werking van gewasbeschermingsmiddelen sterk verbeteren. Om dergelijke effecten te bereiken is een gedegen kennis van zowel het toe te passen product als van de hulpstoffen noodzakelijk. Een fabrikant van gewasbeschermingsmiddelen zal een formulering maken die onder gemiddelde omstandigheden voor alle gewassen een voldoende scoort. Omstandigheden en alle gewassen zijn niet gelijk. Door nu zeer specifiek hulpstoffen afhankelijk van de omstandigheden toe te voegen kan de werking van het gewasbescherming product optimaliseren. Dit verbetert de effectiviteit en dus het uiteindelijke resultaat. In onze productbladen vindt u uitgebreide informatie over de technische mogelijkheden van deze hulpstoffen.

INTAKE

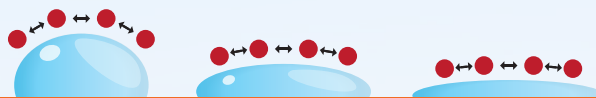
PH REGULATOR MET KLEURINDICATOR EN UITVLOEIER

De waterconditioner met de zeer speciale eigenschap dat men aan de verkleuring van het water in de spuittank de juiste pH af kan lezen. Dus geen geknoei met monsterflesjes en lakmoes papiertjes. Agro-Vital Intake wordt gebruikt voor een versnelde opname en een betere werking bij tal van gewasbeschermingsproducten zoals systemische herbiciden, systemische insecticiden en systemische fungiciden. Agro-Vital Intake is uniek in zijn soort door de toegevoegde kleurindicator die het eenvoudig maakt te doseren ongeacht welke pH het tankwater heeft. Gebruik Agro-Vital Intake indien een snelle opname door het gewas gewenst is of wanneer de omstandigheden zodanig zijn dat een snelle opname wordt bemoeilijkt door b.v. koude weersomstandigheden, dikke waslaag, hard spuitwater, hoge pH van het spuitwater of koud spuitwater.



GUARD

HECHTER & UITVLOEIER



Agro-Vital Guard is een zeer bijzondere hechter uitvloeier speciaal voor bladbedekkingsmiddelen. Guard versnelt de regenvastheid en herverdeelt het middel voor een betere effectiviteit. Agro-Vital Guard toepassen in een dosering van 100ml per 100 liter water. Agro-Vital Guard is een mengsel van organische polymeren, die 100% biologisch afbreekbaar is. Agro-Vital Guard geeft extra rendement wanneer het wordt toegepast op momenten als snelle bladhechting, extra bladhechting en/of betere bladbedekking gewenst is. Zoals bij gewassen met een dikke waslaag voor een betere hechting/bedekking of een periode met wisselvallig weer voor een snellere aandroging en betere regenvastheid.



ONS ADJUVANTEN ASSORTIMENT

WATERBEHANDELINGSMIDDELEN

Hulpstoffen die ionen in hard water binden en gewasbeschermingsmiddelen helpen beter door de plant te worden opgenomen. Veelgebruikte producten zijn zwavelzure ammoniak (ZA), dikaliumfosfaat, en vloeibare oplossingen zoals Intake.

COMPATIBILITEITSMIDDELEN

Helpen onverenigbare middelen in tankmengsels beter samenwerken. Ze worden vooral gebruikt in complexe mengsels en geconcentreerde vloeibare meststoffen.

TENSIDEN (BEVOCHTIGERS)

Verminderen de oppervlaktespanning van spuitdruppels, waardoor deze beter over het blad verspreiden. Niet-ionische tensiden (NIS), zoals Guard 2000 en Rino, zijn veelgebruikte hulpstoffen in tankmixen.

ONTSCHUIMINGSMIDDELEN

Producten zoals Agro-Vital antischuim verminderen schuimvorming in spuitvloeistoffen en helpen spuitresten te verwijderen.

BEVOCHTIGINGSMIDDELEN

Verlengen de droogtijd van spuitdruppels, wat de opname bevordert. Deze middelen zijn nuttig voor polaire en wateroplosbare gewasbeschermingsmiddelen.

HECHTINGSMIDDELEN

Verhogen de hechting van spuitdruppels op het bladoppervlak, met producten zoals Guard 2000.

OLIECONCENTRATEN

Bevorderen de opname van gewasbeschermingsmiddelen door de waslaag van het blad te verzachten. Veelgebruikte producten zijn Fortuna (crop oil concentrates) en gemodificeerde zaadoliën (MSO's).

PH-REGELAARS

Regelen de pH van spuitvloeistoffen om de stabiliteit van gewasbeschermingsmiddelen te verbeteren. Intake is een effectief zuurteregelaar met een kleurindicator.

AMMONIUM-MESTSTOFFEN

Verbeteren de absorptie van gewasbeschermingsmiddelen. Veelgebruikte producten zijn ureum-ammonium-nitraat en ammonium-sulfaat (ZA), evenals Intake dat kationen bindt en de pH verlaagt.

DRIFT REDUCERENDE MIDDELEN

Voorkomen dat spuitvloeistoffen buiten het veld terechtkomen. Agro-Vital antidrift vermindert kleinere druppels zonder grote te creëren en verbetert de retentie en spreiding van druppels.

BLADMESTSTOFFEN

Het wortelstelsel van de plant is de basis om voedingselementen op te nemen en een bladapparaat is voor fotosynthese. De plant wordt in principe in de basis gevoed via de wortel. Bladmeststoffen worden toegepast voor een hogere efficiëntie. Dit effect is des te groter naarmate de voorziening in de bodem niet optimaal is of doordat het wortelstelsel slecht functioneert.

Het effect van bladmeststoffen is het sterkst op een gewas met jong blad dat in volle groei is. Preventief toepassen bij een verwacht tekort heeft de voorkeur boven een reparatiebespuiting. Het herstel van het gewas heeft dan mogelijk al schade ondervonden met opbrengstderving tot gevolg.

QUADRO

BLADMESTSTOF MET MN, CU, ZN EN S

Het is bekend dat gewassen met een tekort aan nutriënten vatbaarder zijn, voor ziekten en abiotische stress. Bladbemesting met macro- en microelementen kan in dat geval zorgen voor een optimale aanvulling van nutriënten. Vanuit deze gedachte is ons nieuwe product Quadro ontwikkeld. Quadro wordt toegepast als bladmeststof en bevat Mangaan, Koper, Zink en Zwavel. Quadro is gemakkelijk toepasbaar in de gangbare schema's en goed te mengen met de meeste gewasbeschermingsmiddelen.



KOPER FL

BLADMESTSTOF OP BASIS VAN KOPER

Koper geformuleerd als een suspensie van koperoxichloride. De nadelen van een poeder worden in deze formulering ondervangen door een zeer stabiele suspensie. Door toevoeging van een speciale hechter blijft deze formulering zeer goed op het te spuiten oppervlak aanwezig en is derhalve veel effectiever dan poeders.



MANGAAN 500

BLADMESTSTOF MET 500 G/L MANGAAN

Mangaan 500 is een klassieke mangaan bladmeststof op basis van mangaancarbonaat. Carbonaten werken langzaam, maar langdurig. Dit product is dan ook uitermate geschikt op gronden waar een chronisch mangaangebrek wordt verwacht. Mangaan stimuleert met een aantal micro-elementen de vorming van enzymsystemen in de plant, die essentieel zijn bij de stofwisseling van de planten.





ONS BLADMESTSTOFFEN ASSORTIMENT

Bladmeststoffen op basis van nitraten zijn bladmeststoffen die meestal zeer snel door het blad kunnen worden opgenomen. Aangezien nitraten agressief voor het blad (kunnen) zijn bevatten deze meststoffen meestal een vrij laag gehalte aan het werkelijk nuttige element. Doseert men bij deze meststoffen te hoog dan heeft men een grote kans op bladverbranding.

Bladmeststoffen op basis van carbonaten zijn bladmeststoffen welke meestal langzaam door het blad worden opgenomen. Carbonaten hechten zich zeer goed aan het bladoppervlak waardoor de werkingsduur lang is. Omdat carbonaten overwegend zeer veilig voor het gewas zijn worden zij ze meestal hoog geconcentreerd. Vooral bij gewassen welke een constante behoefte hebben aan een bepaald mineraal en niet wekelijks behandeld worden genieten carbonaten een duidelijke voorkeur. Carbonaten zijn zeer goed regenvast.

Meest voorkomende hiervan zijn; Mangaan (Mn), Magnesium (Mg), Calcium (Ca), Borium (B), Koper (Cu), Zink (Zn), Kalium (K) en Zwavel (S) of een mengsel van deze elementen.

SPECIAALMESTSTOFFEN

Door de toenemende vraag om effectiever en efficiënter te bemesten komen er steeds meer 'technische' meststoffen met speciale toepassingen en/of eigenschappen op de markt. Agro-Vital heeft een aantal van deze speciale meststoffen in het assortiment.

Humostart bespaart op de fosfaatgift door gebruik van een micro-granulaat. Met **Efficiënt28** minder stikstof voor dezelfde opbrengst in verschillende gewassen. De nieuwe lijn **Alloy** meststoffen brengen noodzakelijke sporenelementen terug in de bodem. De unieke formulering zorgt er voor dat het product bij uitbrengen niet stuift.

STIKSTOF (N)

Een voorbeeld hiervan zijn stikstofbladmeststoffen op basis van methyleenureum, die zeer efficiënt zijn. In verschillende teelten, zoals tarwe, kunnen deze meststoffen een rendement opleveren dat vier tot zes keer hoger ligt dan bij traditionele meststoffen. Zo kan 20 liter van de bladmeststof **Efficiënt 28** bijvoorbeeld een overbemesting van 150 kg KAS vervangen, wat ook mogelijk is in gewassen als bieten, uien, aardappelen en grasland. Hierdoor kunnen agrariërs flink besparen op stikstofgiften.

FOSFAAT (P)

Op het gebied van fosfaat zijn er ook efficiëntere oplossingen beschikbaar, zoals startfosfaten. Deze kunnen dichtbij het zaad of de knol worden toegepast, waardoor de jonge plant snel zijn wortelstelsel kan ontwikkelen. Door de nauwkeurige plaatsing is er minder kans op uitspoeling, wat leidt tot aanzienlijke besparingen. Een innovatief voorbeeld is de vloeibare meststof **P-Focus**, die uit een unieke samenstelling van orthofosfaten bestaat. Deze speciale formulering voorkomt uitspoeling en zorgt voor een optimale opname door de plant.

KALIUM (K)

Ook op het gebied van kalium zijn er grote besparingen mogelijk, vooral door het juiste moment van toediening te kiezen. Bij aardappelen bijvoorbeeld is kalium essentieel tijdens de vulfase, wanneer de plant suikers van het blad naar de knol transporteert. Traditioneel wordt kalium vaak in de winter toegediend, maar een groot deel spoelt uit vóór de plant het nodig heeft. Door **Bladkali TS** als bladmeststof tijdens de vulfase toe te dienen, kan met veel minder kalium een hogere opbrengst en kwaliteit worden gerealiseerd.

Kortom, met minder meststoffen kunnen telers minimaal dezelfde opbrengsten behalen, wat zowel goed is voor het milieu als voor hun portemonnee. Voor meer informatie kunt u contact opnemen met uw Agro-Vital adviseur.





BODEMANALYSES PARAAT, VOOR MESTSTOFFEN OP MAAT



Agro-Vital en Hoogland BV introduceren een innovatieve manier om vloeibare ureummeststoffen te produceren, afgestemd op de specifieke behoeften van individuele percelen. Door grondanalyses per perceel te nemen en deze te gebruiken, kan vanaf komend voorjaar een precieze hoeveelheid meststof worden gecreëerd tegen een kostprijs die overeenkomt met de benodigde hoeveelheid. "Het klinkt bijna te mooi om waar te zijn, maar we maken het mogelijk

hier in Leeuwarden," zegt Camiel Hoogland. Samen met Arjen Bijlsma en Maurice Olthuis van Agro-Vital bekijken ze hun nieuwe installatie, een zeecontainer die een mengketel van 1.500 liter en diverse apparatuur bevat. "Deze installatie is bedoeld om op maat gemaakte meststoffen te produceren, met buffervaten die tot 3.000 liter kunnen opslaan," aldus Maurice.

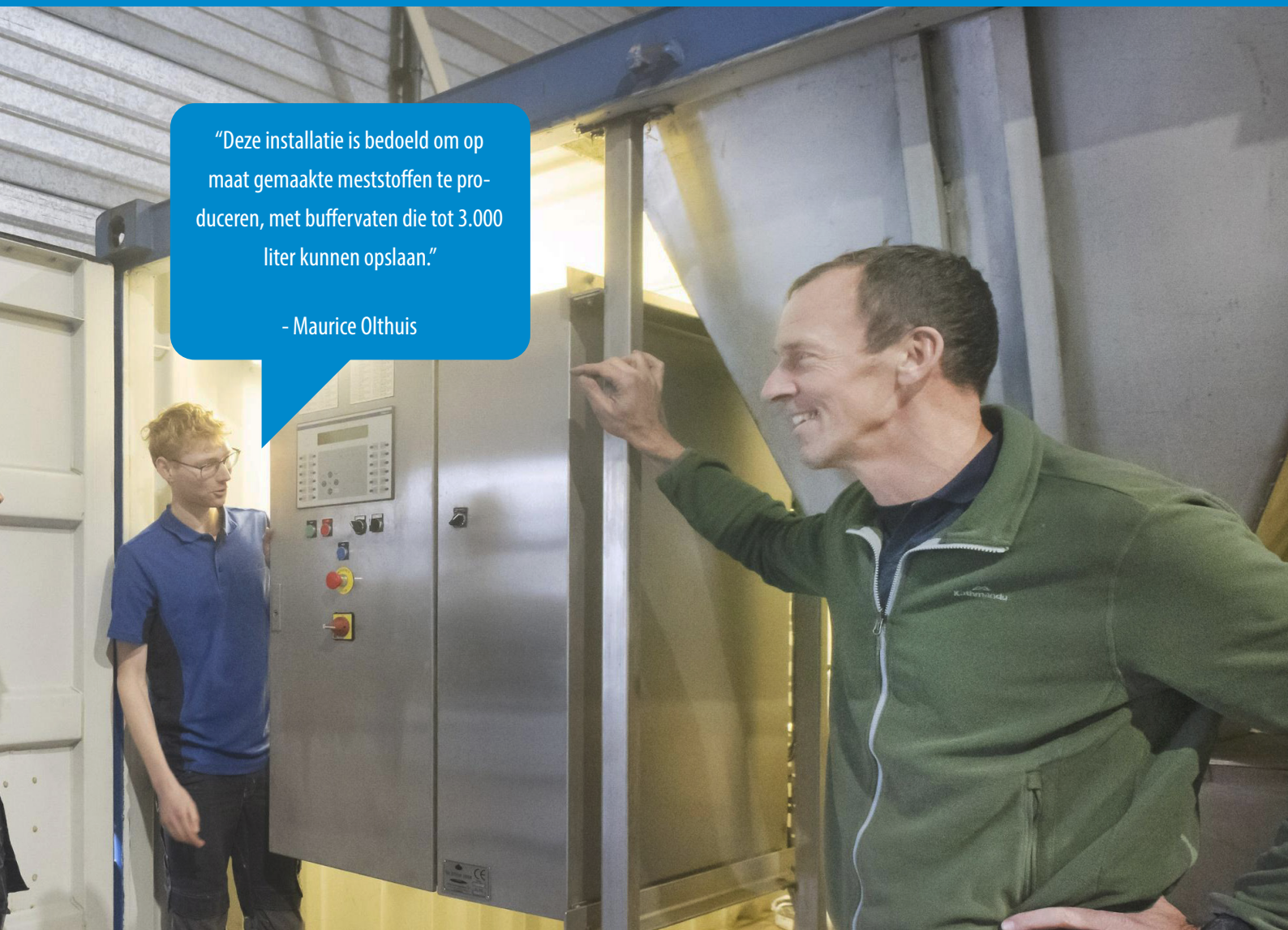
De vraag naar meer gerichte toepassing van vloeibare meststoffen groeit, aldus Hoogland. "We willen mest-

stoffen bieden die specifiek zijn samengesteld voor elk gewas en perceel, gebaseerd op grondanalyses en eerdere gewassen." Tot nu toe was het produceren van maatwerk meststoffen alleen mogelijk in grotere hoeveelheden, vaak 30 ton, wat niet aansluit bij de individuele behoeften van telers.

Nu kunnen ze batches van 1.000 liter produceren, waardoor het mogelijk is om meststoffen op perceel niveau aan te bieden.

“Deze installatie is bedoeld om op maat gemaakte meststoffen te produceren, met buffervaten die tot 3.000 liter kunnen opslaan.”

- Maurice Olthuis



Arjen Bijlsma benadrukt dat hoewel vloeibare ureummeststoffen doorgaans duurder zijn, ze ook betere resultaten opleveren. De nieuwe installatie zal de transportkosten verlagen, omdat er minder vaak grote hoeveelheden hoeven te worden vervoerd. Hoogland voegt toe dat de meststoffen voor een groot deel uit water bestaan, dat lokaal beschikbaar is, wat de kosten verder drukt en de ecologische voetafdruk verkleint. Deze innovatieve benadering biedt telers de

mogelijkheid om hun bemestingsstrategieën verder te optimaliseren. “We willen niet stilzitten, maar inspelen op de behoeften van moderne telers,” zegt Bijlsma. Het project zal in eerste instantie beperkt blijven tot een handvol telers, omdat kwaliteitsmonitoring en het zorgvuldig kiezen van grondstoffen cruciaal zijn. Toch zijn de betrokkenen optimistisch: “We zijn klaar om te beginnen en hopen de komende jaren verder uit te breiden,” besluit Hoogland.



HET AANDEEL OP DE ENGELSE MARKT GROEIT

„You never know where the future will lead you.” Dat geldt zeker voor de stap die Agro-Vital heeft gezet op de Engelse markt. Daar was Agriton al sinds 2004 actief. En dat kwam allemaal op gang dankzij de contacten van Fran Feersma –Hoekstra, de Engelse levenspartner van directeur Jan Feersma Hoekstra. Die bracht haar op het idee om in Engeland met Effectieve Micro-organismen, oftewel EM, te gaan werken. Die vormen de basis voor veel producten van Agriton. „Allemaal vanuit de overtuiging dat EM bijdraagt aan het behoud en de gezondheid van alles wat leeft op onze planeet.” Als EM-fan was de keus snel gemaakt om in de voetsporen van Agriton een bedrijf in Engeland op te zetten. In 2010 is daar in Tiverton in het Engelse graafschap Devon dus ook een poot van zusterbedrijf Agro-Vital bijgekomen.

Het is een zelfstandige firma: een verkooporganisatie die voor de inkoop wel leunt op het bedrijf in Noordwolde.

Er werken nu een achttal mensen. Het is verder ook vooral op pad gaan om lezingen te geven, maar omgekeerd komen mensen uit Engeland ook in Noordwolde kijken. En dat gaat het vaak om grote leveranciers van agrarische producten. „Door de Brexit is de verzelfstandiging van het bedrijf in Engeland nog sneller gegaan”, zo zegt directeur Albert de Puijsselaar. „Ze krijgen geen producten meer uit Nederland. We kopen wel samen in, maar het gaat dan rechtstreeks naar Engeland.”

Er zijn wel duidelijke verschillen tussen beide landen in bijvoorbeeld cultuur en ook wetgeving. In Engeland zijn stikstof en fosfaat wel eveneens een hot-item. „Ook daar is groeiende aandacht voor een effectiever gebruik van middelen. De afzet groeit vooral voor producten als Efficiënt 28, P-Focus en Bladkali TS. De concurrenten van ons in Engeland denken nog steeds louter in opbrengsten, wij denken aan opbrengsten zonder verliezen door uitspoelen.” In Engeland zal nog meer onderzoek plaatsvinden naar het effect van Efficiënt 28 in graan, omdat daar veel meer graan geteeld wordt dan in Nederland.

Groei van de omzet in Engeland is voor de directie niet eens het belangrijkste doel. Er wordt meer waarde gehecht aan continuïteit voor de mensen die er werken. „Maar ons aandeel groeit.” En dat geldt voor de activiteiten in meer Europese landen. „De grenzen van Europa liggen open voor ons. In feite is de omvang van onze verkooporganisatie de beperkte factor, niet de zestien talen.” Agro-Vital is hoe dan ook een pionier in de landbouw in eigen land. „En het bedrijf heeft de tijdsgeest mee”, zo zegt Gjalte Jan Feersma Hoekstra, de commercieel-directeur. Milieudoelen halen en boeren mogelijkheden bieden is wel degelijk mogelijk. „Bij ons begonnen alle proeven al 15 jaar geleden. We zijn technologisch ook onderscheidend. Het gaat niet alleen om het leveren van een goed product, maar vooral onder welke omstandigheden en in welke combinatie. We vinden het leuk om dat gericht uit te zoeken.” Alles wat men in Noordwolde ontdekt als middel voor betere grond, betere gewassen en gezonder vee, moet uiteraard wel door onderzoek bewezen kunnen worden.



FRANKRIJK

Agro-Vital is sinds 2021 via zakenpartners actief in Frankrijk. Die nemen de producten mee in hun assortiment. Dan gaat het vooral om P-Focus, een vloeibaar product met fosfaat. Het is een effectieve startmeststof gemaakt van hoogwaardige grondstoffen. In de begingroei is het natuurlijk vooral belangrijk dat het fosfaat snel beschikbaar komt, waardoor een product met overwegend orthofosfaat volgens de specialisten van Agro-Vital de logische keuze is. Groot voordeel is dat deze meststof goed te mengen is met allerlei fungiciden, zonder dat hierbij de spuitdoppen verstopt raken. En dat is goed voor de machines, zo weten inmiddels steeds meer 'contente' Franse boeren.

BELGIË

België is een land waar de meeste boeren nog werken met traditionele meststoffen. Daar ligt dus een mooie uitdaging voor Agro-Vital. Al sinds 2014 wordt aan de weg getimmerd met start- en bladmeststoffen: P-Focus, Efficiënt 28, Bladkali TS en Humostart gaan mee in het assortiment van de zakenpartners daar, zo meldt directeur Albert de Puijselaar. „Ons doel is om ook in België het aandeel efficiënte meststoffen te verhogen. Goed voor de boer en het milieu.” Humostart is bijvoorbeeld een fosfaat startmeststof die met een granulaatstrooier op of bij het zaad kan worden toegepast, waardoor een sterk start fosfaateffect bij de plant wordt verkregen.

DUITSLAND

DUITSLAND

Kaliumgebrek veroorzaakt afsterving van het blad, zo weet men onder uienboeren in Duitsland. En dus zijn ook in Duitsland sinds 2019 de bekende Agro-Vital-producten op de markt: Bladkali TS, Humostart, P-Focus en Efficiënt 28. Agro-Vital heeft volgens De Puijselaar heel veel affiniteit met die Duitse markt. „Het is een heel groot land en de taal ligt ons wel goed. Ze staan daar ook open voor andere meningen en innovaties. Ons land heeft bovendien een goede 'pünktliche' reputatie.”

POLEN

„Grote arealen, sterk ondersteunt door de EU en veel lagere arbeidskosten.” Dat is het beeld dat de directie van Agro-Vital schets van de Poolse markt, waarop men sinds 2020 actief is. Een markt die volop kansen biedt. „Maar je moet ook daar voldoen aan alle wet- en regelgeving. We hebben dan ook een keurmerk op onze meststoffen.” Bladkali TS, P-Focus en Efficiënt 28 worden ook in Polen steeds bekender. Toevoeging van organische stof en bijbehorende micronutriënten aan landbouwgrond in Polen is nodig voor een duurzame landbouw, zo stelt zelfs de Poolse overheid. Het overgrote deel van de landbouwgrond in Polen bevat namelijk weinig organische stof. Dit heeft onder andere als nadeel dat de bodemkwaliteit en het watervasthoudend vermogen van de Poolse bodem beperkt is.

In alle genoemde landen vervult Agriton voor Agro-Vital een gidsfunctie.

Agro-Vital meer dan 25 jaar voor de grond
bodemvruchtbaarheid verbeteren. Hoe het bedrijf ontstond.
Een andere visie bleek de manier,
goed voor bodem, plant, water mens en dier.

Vitaal is de basis, als roots voor de plant
Met kennis en ervaring voelen wij ons de specialisten in het land
Met minder input op milieu een goed landbouwkundig resultaat
Dat is waar het team van Agro vital voor staat

Agro-Vital haar passie ligt bij het adviseren
en investeert in onderzoek kennis om te innoveren
Behoud van kwaliteit en opbrengst met respect voor al het leven
Dat is het motto waar wij bij Agro-Vital naar streven

